



ORDINE AVVOCATI
REGGIO EMILIA


PRATICA COLLABORATIVA
Associazione Italiana Professionisti Collaborativi


Risolvere
ASSOCIAZIONE ITALIANA PROFESSIONISTI
COLLABORATIVI, NEGOZIATORI E DELLA
MEDIAZIONE

ondif osservatorio
nazionale
sul diritto
di famiglia
SEZIONE DI
REGGIO EMILIA

CORSO INTRODUTTIVO INTERDISCIPLINARE DI FORMAZIONE ALLA NEGOZIAZIONE ASSISTITA CON IL METODO DELLA PRATICA COLLABORATIVA



4 INCONTRI IN PRESENZA
MARTEDÌ 20 E 27 FEBBRAIO
5 E 12 MARZO 2024
ORE 9.30-18.00

VIA PATERLINI 1
TRIBUNALE DI REGGIO EMILIA



ISCRIZIONE:
PER AVVOCATI SUL SITO
COA DI REGGIO EMILIA
SISTEMA RICONOSCO
PER NON AVVOCATI VIA MAIL:
FORMAZIONE@ORDINEFORENSE.RE.IT
ENTRO IL 16 FEBBRAIO 2024

QUOTA DI ISCRIZIONE € 250
EARLY BIRD € 200 ENTRO 10.01.24

FORMATORI:
AVV. CESARE FOSSATI, AVVOCATO FORO DI GENOVA
AVV. FRANCESCA KING, AVVOCATA FORO DI MILANO
DOTT.SSA GIULIANA CALLERO, PSICOLOGA,
PSICOTERAPEUTA E MEDIATRICE FAMILIARE GENOVA
DOTT.SSA SILVIA CORNAGLIA, COMMERCIALISTA TORINO





ORDINE AVVOCATI
REGGIO EMILIA

CORSO INTRODUTTIVO INTERDISCIPLINARE DI FORMAZIONE ALLA NEGOZIAZIONE ASSISTITA CON IL METODO DELLA PRATICA COLLABORATIVA

MARTEDÌ 20
FEBBRAIO 2024

MARTEDÌ 27
FEBBRAIO 2024

MARTEDÌ 5
MARZO 2024

MARTEDÌ 12
MARZO 2024

LA PRATICA COLLABORATIVA

DENTRO LA PRATICA COLLABORATIVA

LA NEGOZIAZIONE COLLABORATIVA

VERSO LA CONCLUSIONE

1. Perché formarsi, perché proporla alle parti, perché sceglierla

- stare nel conflitto per costruire il futuro
- i limiti delle trattative tradizionali e gli ostacoli al raggiungimento di un buon accordo
- la Pratica Collaborativa nel panorama delle ADR

2. I principi e i valori della Pratica Collaborativa

- trasparenza, buona fede, riservatezza
- il mandato finalizzato e l'accordo di partecipazione
- la centralità delle parti e l'approccio multidisciplinare

3. Come funziona la pratica collaborativa

- la centralità delle parti e l'approccio multidisciplinare
- il valore del team e il lavoro di squadra

1. Il ruolo dei professionisti nel procedimento collaborativo:

- il ruolo dell'avvocato e le caratteristiche del suo mandato
- la forza della neutralità e il ruolo degli esperti
- il facilitatore della comunicazione, l'esperto dell'età evolutiva
- l'esperto finanziario

2. La roadmap e il valore del procedimento

- costruire un contenitore sicuro
- il primo incontro avvocato cliente
- FOCUS: ascolto e comunicazione
- preparazione e conduzione degli incontri: importanza del debriefing e del feedback: debriefing avvocato-cliente e debriefing del team
- costruire gli incontri successivi

1. Lavorare con gli interessi

- dalle posizioni agli interessi
- FOCUS: l'importanza delle domande

2. Raccogliere le informazioni

- fotografare la situazione: aspetti emotivi, giuridici, finanziari
- parlare del diritto: come e quando

3. Dagli interessi alle opzioni

- generare opzioni con il brainstorming
- analizzare le opzioni
- FOCUS: sostenibilità emotiva, giuridica, economica

4. Gestire l'impasse

1. Come finisce la Pratica Collaborativa

- raggiungimento e formalizzazione degli accordi
- accordi temporanei o parziali: utilità pratica, riflessi giuridici, rischi
- i casi di interruzione
- profili etici e deontologici

2. Comunicare la Pratica Collaborativa

- parlare con i clienti
- parlare con le persone che si incontrano
- parlare con i professionisti

3. L'impatto della pratica collaborativa sul professionista

- il cambiamento necessario del professionista collaborativo
- le parti al centro: possibilità e vincoli del professionista
- dall'aiutare all'essere utili
- FOCUS: nuovi modelli per calcolare l'assegno di mantenimento

4. La vita associativa

- AIADC, Risolvere e le altre associazioni italiane
- gruppi di pratica, formazione continua
- IACP: far parte di un movimento internazionale





ORDINE AVVOCATI
REGGIO EMILIA


PRATICA COLLABORATIVA
Associazione Italiana Professionisti Collaborativi


Risolvere
ASSOCIAZIONE ITALIANA PROFESSIONISTI
COLLABORATIVI, NEGOZIATORI E DELLA
MEDIAZIONE


osservatorio
nazionale
sul diritto
di famiglia
SEZIONE DI
REGGIO EMILIA

CORSO INTRODUTTIVO INTERDISCIPLINARE DI FORMAZIONE ALLA NEGOZIAZIONE ASSISTITA CON IL METODO DELLA PRATICA COLLABORATIVA

Partecipanti: 40

Finalità:

Il corso consentirà ai partecipanti di acquisire nuove competenze per sostenere efficacemente le parti nella gestione del conflitto familiare e di inserirsi tra i professionisti formati all'utilizzo del metodo della Pratica Collaborativa.

Obiettivi:

- avviare un percorso di riflessione sul proprio agire professionale nelle situazioni di conflitto familiare;
- conoscere i principi e i fondamenti della Pratica Collaborativa quale strumento peculiare nel panorama delle ADR in materia di famiglia;
- acquisire le conoscenze tecniche per negoziare in modo efficace e attento agli interessi dei clienti utilizzando gli strumenti della negoziazione assistita e il metodo della Pratica Collaborativa.

Metodologia di lavoro:

Nel corso sarà privilegiato un approccio esperienziale induttivo: ai contributi teorici si affiancheranno spazi di formazione partecipata, attraverso esercitazioni, role playing, discussione di casi o di situazioni tipo ipotizzate come particolarmente problematiche.

Sarà adottata una metodologia attiva di lavoro attraverso la quale i partecipanti potranno rielaborare e dare valore alle differenti esperienze lavorative, conoscenze e riflessioni. Il gruppo ristretto di partecipanti favorirà il coinvolgimento e l'interazione dei corsisti con i formatori in tutte le fasi della formazione.

Il corso soddisfa i requisiti della formazione interdisciplinare alla Pratica Collaborativa secondo gli standard fissati da IACP - International Academy of Collaborative Professionals e di AIADC – Associazione Italiana Professionisti Collaborativi.